



# AGENDA



KEYNOTE

Matthias Schranner

"Prinzipien erfolgreichen Verhandelns"



Robert Kampzcyk

"David gegen Goliath - einfache und praktische Ideen, um erfolgreich als Makler wie die "Großen" agieren zu können"



Larissa Lapschies

"Ich networke, also bin ich!"



# AGENDA

# Dirk Wohltorf & Jürgen Schick

"Bericht aus Berlin oder Der Koalitionsvertrag und die Chancen und Gefahren für die Immobilienwirtschaft"





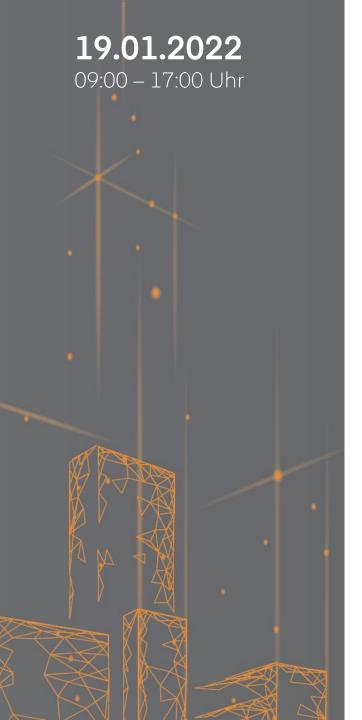
## Rechtsanwalt Sven Johns

"Exposé des Grauens: böse und vor allem folgenschwere Fehler in Exposés umgehen!"



## Elias Indrich

"Google liebt Marken! Positionierung als lokaler Makler bei Google"



# AGENDA

## Anna Ricken & Dr. Markus Gierok

"Wie hängen Clan-Kriminalität, Geldwäsche und Makler-Haftung zusammen."







## Thomas Brunner

"Corona als der unerwartete Digitalisierungstreiber – was wird noch kommen, was bleibt, was geht?

## Dr. Dirk Lueth

"Hundertausende virtuelle Landbesitzer; 4,3 Millionen Dollar für ein Stück Land im Metaverse - Auswirkungen von Web 3.0 auf die Immobilienwirtschaft."



# MODERATION



Janine Mehner

# ELEVATOR-PITCH

Freuen Sie sich auf einen kurzweiligen Elevator Pitch unserer Aussteller!

Von Poll (Tim Freiherr von Campenhausen) | Maklaro (Malte Ploghöft) | BVFI (Oliver Helfrich) | Ever Real (Selina Schiede) | Kerberos (Sebastian Krolczik) | Plan4 (Matthias Mand) | Ebay Kleinanzeigen (Enndi Schletter) | Scale Prop (Robert Michel Junior) | FIO (Christoph Glatho) | Maximilian Wolf Coaching (Maximilian Wolf) | Ogulo (Florentino Trezek) | Sprengnetter Finance (Bodo Freyer) | Immo-Bilie (Daniel Kirchmayr) | u. a.



## Michael Kroll

Vom Immobilienmakler zum Immobilienberater (Kroll Immobilien)

# Philipp Schmitt

DSGVO-konforme Lead-Widgets auf Maklerwebseiten (Sprengnetter)

## Kerstin Nell

Der neue Energieausweis – Makler in der Pflicht (Energieausweis 48)

# Daniel Kirchmayr

Bis zu 30 % mehr Umsatz mit dem digitalen Bieterverfahren (Immo-Billie.com)

## Nelson Baptista

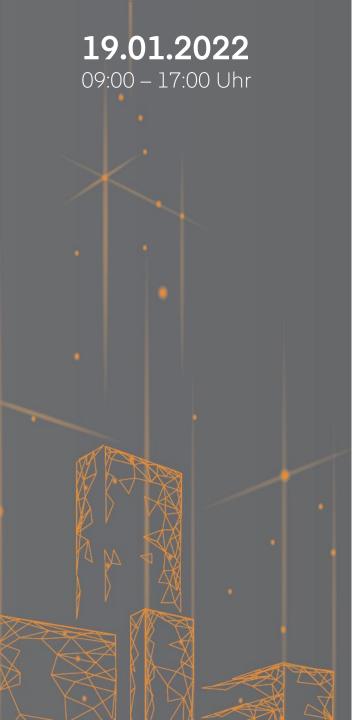
Heatmaps - mehr als bunte Farben (Sprengnetter)

# Dr. Lucie Lotzkat und Sascha Mermann

Wie finde ich den richtigen Finanzierungspartner? (Von Poll Finance)

## Martin Kausch

Die 10 wichtigsten Faktoren für erfolgreiche Akquise-Abschlüsse (Schäfer Immobilien)



### Kerstin Nell

Bedarfsausweis einfach online erstellen (Energieausweis 48)

## Stefan Münch

Die Kundenreise mit den Sprengnetter Bewertungs-Apps -Alleinauftrag – Mehrwert (Sprengnetter)

# Michael Pellinghoff

Die Kunst, aus Gesichtern zu lesen oder den Gegenüber mit dem ersten Blick einzuschätzen (Pell-Rich Immobilien)

## Robert Michel Junior

Objektakquise übers Internet (Prop Scale)

## Bettina Weidenbach

Sofortkompetenzen als Akquise-Motor (Sprengnetter)

## Georg Ortner

Farming 3.0 - so kommen Sie zu erfolgreicher digitaler und Vor-Ort-Präsenz (Georg Ortner)

## Sebastian Drießen

Die ImmoWertV 2021 und die wesentlichen Änderungen für Immobilienmakler (Sprengnetter)



# Philipp Schmitt

Ist Ihre Bewertungssoftware gerüstet für die ImmoWertV 2021? (Sprengnetter)

# Sascha Engels-Ziemann

Neue Wege für Digitales Farming (FlowFact)

## Matthias Mand

Digitale Unterstützung in der Anund Verkaufsberatung von Bestandsimmobilien (Plan4Software)

## Maximilian Wolf

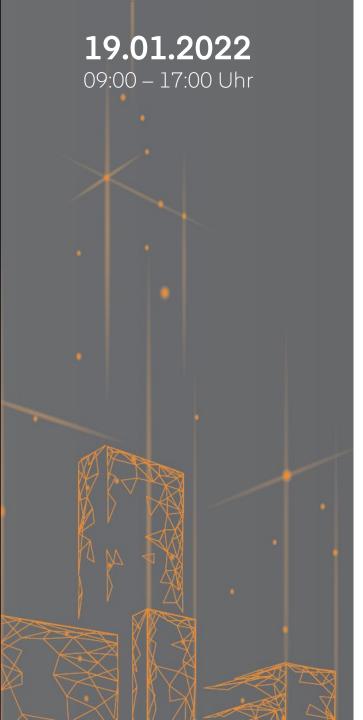
Offmarket Immobilienaqkuise (Maximilian Wolf Coaching)

## **Enndi Schletter**

Wie digitale Lösungen im Immobilienvertrieb effizient unterstützen können (Ebay-Kleinanzeigen)

## Selina Schiede

Vom lästigen Geschäft zum Profitcenter (EverReal)



## Dirk Isenburg

Der Weg zum Auftrag über mein authentisches ICH (Isenburg Immobilien)

## Andreas Bejm

Einkauf über Instagram - Akquise, jung gedacht (Immolike Immobilien)

# Christoph Glatho

Bereit für die Zukunft? Mit KI 2022 durchstarten! (FIO)

## Florentino Trezek

Florentino Trezek: Der Immobilienmarkt im Wandel (Ogulo)

## Stefan Münch

Die Kundenreise mit den Sprengnetter Bewertungs-Apps - Leadgewinnung -Qualifizierung – Begeisterung (Sprengnetter)

## **Tobias Geipel**

Die Drohne als Unterstützung bei Immobilienkäufen (Geipel Immobilien)

# WORKSHOP AREA

## Patrick Beier

Two in One - das neue Ausbildungskonzept der Sprengnetter Akademie (Sachverstand mit Herz)

# Nikolaj Roth

Theorie – Nein, danke! Experten-Insights aus über 8 Jahren erfolgreicher Digital Farming Praxis zur Eigentümer-Akquise. (Maklaro B2B)

## Oliver Helfrich

Kundenherzen schneller gewinnen – was Huhn und Gans damit zu tun haben (BVFI)

## Stefan Krüll

Einstieg ins Makler-Business -Coaching vom Profi (Konzept Immobilien Coaching)

## Anand Ronghe

Kognitive Verzerrung und Urteilsfehler (Sprengnetter)

# PARTNER





Für alle Immobilienprofis ENERGIE AUSWEIS

48

































# PARTNER





























### AGENDA | Programmablauf (Hauptbühne)

Datum	Uhrzeit Beginn	AGENDA-PUNKT	UHRZEIT ENDE	Tracks
2022-01-19	09:00:00	Andreas Kadler und Marco Kaudel: Live Opening and Welcoming	09:10:00	Hauptbühne
2022-01-19	09:10:00	LIVE: ELEVATOR-PITCH	09:25:00	Hauptbühne
2022-01-19	09:25:00	KEYNOTE   Matthias Schranner: Prinzipien erfolgreichen Verhandelns	10:10:00	Hauptbühne
2022-01-19	10:15:00	VORTRAG   Robert Kampczyk: David gegen Goliath - einfache und praktische Ideen, um erfolgreich als Makler wie die "Großen" agieren zu können	11:00:00	Hauptbühne
2022-01-19	11:05:00	VORTRAG   Larissa Lapschies: Ich networke, also bin ich!	11:50:00	Hauptbühne
2022-01-19	11:55:00	VORTRAG   Dirk Wohltorf und Dr. Christian Osthus: Bericht aus Berlin	12:40:00	Hauptbühne
2022-01-19	12:45:00	PAUSE	13:25:00	Hauptbühne
2022-01-19	13:30:00	VORTRAG   Sven Johns: Exposé des Grauens: böse und vor allem folgenschwere Fehler in Exposés umgehen!	14:15:00	Hauptbühne
2022-01-19	14:20:00	VORTRAG   Elias Indrich: Local SEO - Google liebt Marken! Positionierung als lokaler Makler bei Google.	15:05:00	Hauptbühne
2022-01-19	15:15:00	VORTRAG   Eva Ricken / Dr. Markus Gierok: Wie hängen Clan-Kriminalität, Geldwäsche und Makler-Haftung zusammen?	16:00:00	Hauptbühne
2022-01-19	16:05:00	VORTRAG   Thomas Brunner: Corona als der unerwartete Digitalisierungstreiber – was wird noch kommen, was bleibt, was geht?	16:50:00	Hauptbühne
2022-01-19	16:55:00	VORTRAG   Dr. Dirk Lueth: Hundertausende virtuelle Landbesitzer; 4,3 Millionen Dollar für ein Stück Land im Metaverse - Auswirkungen von Web 3.0 auf die Immobilienwirtschaft	17:45:00	Hauptbühne
2022-01-19	17:50:00	Verlosung - Gewinnspiel   Verabschiedung und Ende	18:00:00	Hauptbühne

### AGENDA | Programmablauf (Diskussionsforen)

Datum	Uhrzeit Beginn	AGENDA-PUNKT	UHRZEIT ENDE	Tracks
2022-01-19	10:20:00	FORUM   Michael Schranner, Georg Ortner, Martin Kausch: Verhandlungsführung und Eintwandbehandlung	11:00:00	Diskussionsfor
2022-01-19	11:10:00	FORUM   Robert Kampczyk, Michael Kroll, Daniel Kirchmayr: Positionierung	11:50:00	Diskussionsfor
2022-01-19	12:00:00	FORUM   Matthias Mand, Florentino Trezek, Christoph Glatho, Kira Wolters, Katja Meißner: Software für Makler	12:40:00	Diskussionsfor
2022-01-19	13:35:00	FORUM   Larissa Lapschies, Andreas Bejm, Anand Ronghe, Stefan Krüll, Sebastian Krolczyk: Networking	14:15:00	Diskussionsfor
2022-01-19	14:25:00	FORUM   Sven R. Johns, Patrick Beier, Philipp Schmitt: Akquise über DSGVO-konforme Lead-Generatoren	15:05:00	Diskussionsfor
2022-01-19	15:20:00	FORUM   Elias Indrich, Michael Pellinghoff, Sascha Engels-Ziemann: Farming - wie baue ich mir eine lokale Marke auf?	16:00:00	Diskussionsfor
2022-01-19	16:10:00	FORUM   Nikolai Roth, Oliver Helfrich, Enndi Schletter, Selina Schiede, Robert Michael Junior: Proptechs, Portale, Tools und Verbände	16:50:00	Diskussionsfor

### AGENDA | Programmablauf (Workshop-Areas)

Datum	Uhrzeit Beginn	AGENDA-PUNKT	UHRZEIT ENDE	Tracks
2022-01-19	10:30:00	WORKSHOP   Michael Kroll: Vom Immobilienmakler zum Immobilienberater	11:00:00	Workshop Are
2022-01-19	10:30:00	WORKSHOP   Philipp Schmitt: DSGVO-konforme Lead-Widgets auf der Maklerwebseite [VIDEO]	11:00:00	Workshop Are
2022-01-19	10:30:00	WORKSHOP   Kerstin Nell: Der Energieausweis – Makler in der Pflicht	11:00:00	Workshop Are
2022-01-19	10:30:00	Workshop   Christoph Glatho: Bereit für die Zukunft? Mit Kl 2022 durchstarten!	11:00:00	Workshop Are
2022-01-19	10:30:00	WORKSHOP   Daniel Kirchmayr: Bis zu 30 % mehr Umsatz mit dem digitalen Bieterverfahren	11:00:00	Workshop Are
2022-01-19	11:20:00	WORKSHOP  Anand Ronghe: Kognitive Verzerrung und Urteilsfehler	11:50:00	Workshop Are
2022-01-19	11:20:00	WORKSHOP   Andreas Bejm: Einkauf über Instagram - Akquise, jung gedacht	11:50:00	Workshop Are
2022-01-19	11:20:00	WORKSHOP   Kerstin Nell: Energieausweis48 - Bedarfsausweis einfach online erstellen	11:50:00	Workshop Are
2022-01-19	11:20:00	WORKSHOP   Nelson Baptista: Heatmaps - mehr als bunte Farben	11:50:00	Workshop Are
2022-01-19	11:20:00	WORKSHOP   Stefan Münch: Die Kundenreise mit den Sprengnetter Bewertungs-Apps / Teil 1	11:50:00	Workshop Are
2022-01-19	12:10:00	WORKSHOP  Dr. Lucie Lotzkat und Sascha Mermann: Wie finde ich den richtigen Finanzierungspartner?	12:40:00	Workshop Are
2022-01-19	12:10:00	WORKSHOP   Martin Kausch: Die 10 wichtigsten Faktoren für erfolgreiche Akquise-Abschlüsse als Makler	12:40:00	Workshop Are
2022-01-19	12:10:00	WORKSHOP   Stefan Münch: Die Kundenreise mit den Sprengnetter Bewertungs-Apps / Teil 2	12:40:00	Workshop Are
2022-01-19	12:10:00	Workshop   Florentino Trezek: Proptech Makler VS. Traditionelle Makler   Ein Blick hinter die Kulissen	12:40:00	Workshop Are
2022-01-19	12:10:00	WORKSHOP   Selina Schiede: Vom lästigen Geschäft zum Profitcenter	12:55:00	Workshop Are
2022-01-19	13:35:00	WORKSHOP   Robert Michel Junior: Objektakquise übers Internet	14:35:00	Workshop Are
2022-01-19	13:45:00	WORKSHOP   Nikolai Roth: Theorie – Nein, danke! Experten-Insights aus über 8 Jahren erfolgreicher Digital Farming Praxis zur Eigentümer-Akquise.	14:15:00	Workshop Are
2022-01-19	13:45:00	WORKSHOP   Dirk Isenburg: Marketinginstrument Persönlichkeit. Authentisch zum Auftrag.	16:00:00	Workshop Are
2022-01-19	13:45:00	WORKSHOP   Philipp Schmitt: Ist Ihre Bewertungssoftware gerüstet für die ImmoWertV 2021?	14:15:00	Workshop Are
2022-01-19	13:45:00	WORKSHOP   Sascha Engels-Ziemann: Neue Wege für Digitales Farming	14:15:00	Workshop Are
2022-01-19	14:35:00	WORKSHOP   Michael Pellinghoff: Die Kunst, aus Gesichtern zu lesen oder den Gegenüber mit dem ersten Blick einzuschätzen	15:05:00	Workshop Are
2022-01-19	14:35:00	WORKSHOP   Oliver Helfrich: Kundenherzen schneller gewinnen – was Huhn und Gans damit zu tun haben	15:05:00	Workshop Are
2022-01-19	14:35:00	WORKSHOP   Matthias Mand: Digitale Unterstützung in der An- und Verkaufsberatung von Bestandsimmobilien	15:05:00	Workshop Are
2022-01-19	14:45:00	WORKSHOP   Marco Kaudel / Patrick Beier: Two in One - das neue Ausbildungskonzept der Sprengnetter Akademie	15:15:00	Workshop Are
2022-01-19	15:30:00	WORKSHOP   Enndi Schletter: Wie digitale Lösungen im Immobilienvertrieb effizient unterstützen können	16:00:00	Workshop Are
2022-01-19	15:30:00	WORKSHOP   Stefan Krüll: Einstieg ins Makler-Business - Coaching vom Profi	16:00:00	Workshop Are
2022-01-19	15:30:00	WORKSHOP   Sebastian Drießen: Die ImmoWertV 2021 und die wesentlichen Änderungen für Immobilienmakler	16:00:00	Workshop Are
2022-01-19	15:30:00	WORKSHOP   Georg Ortner: Farming 3.0 - so kommen Sie zu erfolgreicher digitaler und Vor-Ort-Präsenz	16:00:00	Workshop Are
2022-01-19		Workshop   Bettina Weidenbach: Sofortkompetenzen als Akquise-Motor	16:45:00	Workshop Are
2022-01-19	16:15:00	WORKSHOP: Maximilian Wolf: Offmarket Immobilienaqkuise	16:45:00	Workshop Are
2022-01-19	16:15:00	WORKSHOP   Tobias Geipel: Die Drohne als Unterstützung bei Immobilienkäufen [Video]	16:45:00	Workshop Are