

Sprengnetter Inhouse

Erfolg. Effizienz. Sicherheit.



EDITORIAL

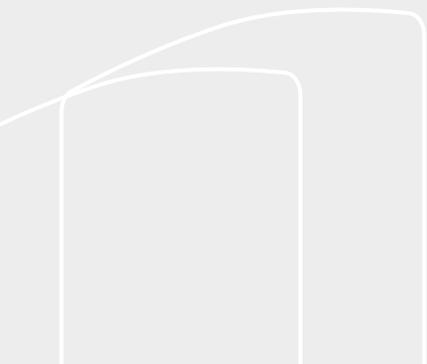
Liebe Kundinnen,

liebe Kunden,

von der Anpassungsfähigkeit erfolgreicher Immobilienunternehmen, ob Makler, Sachverständige, Verwalter, Bauträger, Projektentwickler oder Architekten, hing noch nie so viel ab wie in diesen, seit Start der Corona-Pandemie anders normalen, Zeiten. Unserer globalisierten Gesellschaft wurde der Reset-Knopf gedrückt – im wahrsten Sinne des Wortes. Was nun? Schon Darwin hat es uns gelehrt: anpassen oder untergehen.

Kennen Sie das selber noch: Reisezeiten, Wartezeiten, Zeiten an Bahnhöfen oder Flughäfen, Taxizeiten, Buchungszeiten, Zeiten in Warteschlangen etc.? Lange ist es noch nicht her, dass wir für Meetings, Fortbildungen, Kundentermine, Zulieferertermine und vieles mehr immer und ständig unterwegs waren. Corona hat uns gelehrt: Digital können wir auch. Und häufig ausgesprochen effektiv und effizient.

Webinare für die Immobilienbranche sind seit März aus dem Boden gesprossen. Viele kostenfrei, einige sehr günstig, die meisten mit Verweis auf die geforderten Weiterbildungsstunden im Rahmen des Sachkundenachweises. Mittlerweile hat sich herausgestellt, dass die zuständigen Behörden mitnichten allerorten und jedermanns Nachweise akzeptieren, sondern doch die Qualität der Aus- und Weiterbildung inklusive klarer Leistungsabfrage im Falle des Selbststudiums relevant sind.



Ist es jedoch wirklich möglich, relevante Inhalte ausschließlich digital zu lehren? Schließlich hat Benjamin Franklin schon gesagt: **„Tell me and I forget. Teach me and I remember. Involve me and I learn.“**

Wir von Sprengnetter sind seit Start der Corona-Krise auf der Suche nach Lösungen für Sie. Und wir haben sie gefunden. Technologisch gesehen, gibt es eine neue Lernplattform bei uns. Inhaltlich gesehen, haben wir auf der einen Seite das Angebot unserer Web-Seminare ausgeweitet. Auf der anderen Seite mit Hybrid-Seminaren eine Zwischenform gewählt zwischen klassischer Präsenz und rein digitalen Formaten. Zudem haben wir eine eigene Sparte Inhouse-Schulungen geschaffen.

Hierüber informieren wir Sie auf den nächsten Seiten. Denn für hier und heute, im neuen „Normal“, müssen andere Lösungen her.

Danke für Ihre Aufmerksamkeit und bleiben Sie gesund.

Ihr Marco Kaudel



01

IHRE HERAUSFORDERUNG: **ENTWICKELN**

Die zielgerichtete Personalentwicklung ist in der Immobilienbranche unabdingbar für erfolgreiche, zukunftsfähige Unternehmen. Besonders im Immobilien-Wertermittlungsbereich – man denke an die neue ImmoWertV –, jedoch gleichermaßen im Bereich der Immobilienvermarktung – aktuell z.B. bezüglich des GEG – ändern sich Gesetzgebung und Rahmenbedingungen fortlaufend.

Regelmäßige Qualifizierungsmaßnahmen gehören zu den wichtigen Erfolgsfaktoren, die die Spreu vom Weizen trennen und Ihnen und Ihrem Unternehmen einen klaren Wettbewerbsvorteil sichern.

01

DIE SPRENGNETTER LÖSUNG: PASSGENAUE WEITERBILDUNG

Seit über 65 Jahren bilden wir erfolgreich Fach- und Führungskräfte in immobilienwirtschaftlichen Berufen aus.

Vom zertifizierten Sachverständigen für Immobilienbewertung über den MarktWertMakler bis hin zum EnergieWertExperten gehören sämtliche relevanten Weiterbildungsinhalte zu unserem Portfolio.

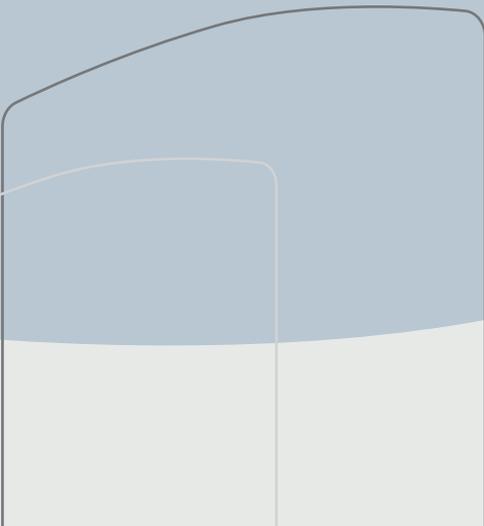


02

IHRE HERAUSFORDERUNG: **STANDARDS SETZEN**

Klare Prozesse und verbindliche Standards zeichnen Sie und Ihr Unternehmen aus?

Die Aus- und Weiterbildung Ihrer Mitarbeiter gehört ganz klar zu Ihrer Firmenphilosophie?



02

DIE SPRENGNETTER LÖSUNG: **ZUGESCHNITTENE KONZEPTE**

Die Sprengnetter Akademie bietet Ihnen individuell auf Ihr Unternehmen zugeschnittene Weiterbildungskonzepte und -inhalte.

Das bedeutet für Sie, dass Sie auf der einen Seite gerne auf das breitgefächerte Portfolio der Sprengnetter Akademie zugreifen können.

Auf der anderen Seite bieten wir Ihnen gerne an, in Abstimmung mit unseren Dozenten passgenaue Lerninhalte zu entwickeln.



03

IHRE HERAUSFORDERUNG: **EFFIZIENT SEIN!**

Zeit ist Geld. Der Immobilienbranche ist es in den letzten Jahren gelungen, durch die zunehmende Digitalisierung Reisezeiten, Terminkoordinationszeiten, telefonische Absprachezeiten etc. größtenteils auf automatisierte Prozesse auszulagern.

Nichts desto trotz nehmen auch Weiterbildungstage nicht unerhebliche Zeiten in Anspruch: Reisezeiten, Wartezeiten, Hotelzeiten etc.

03

DIE SPRENGNETTER LÖSUNG: **INHOUSE!**

Diese Zeiten sparen wir Ihnen. Denn unsere Dozenten reisen zu Ihnen. So erhalten Ihre Mitarbeiter eine passgenaue Weiterbildung zu dem Zeitpunkt, der Ihnen passt. Und zwar ohne Reisezeiten, Wartezeiten und Hotelzeiten.

Auf diese Weise sind Sie auf höchster Effizienz-Stufe in der Lage, Ihre Mitarbeiter aus- und weiterzubilden.



04

IHRE HERAUSFORDERUNG: **WEITERBILDUNG TROTZ KOSTENOPTIMIERUNG**

Sie kennen das: Das Weiterbildungsbudget ist endlich. 2020 hat viele Herausforderungen auf verschiedenen Ebenen mit sich gebracht. Eine davon ist ein hoffentlich kurzfristiger wirtschaftlicher Einbruch durch den Lockdown.

04

DIE SPRENGNETER LÖSUNG: **KOSTEN SPAREN DURCH INHOUSE**

Durch Inhouse-Schulungen können Sie Ihre Weiterbildungskosten deutlich reduzieren. Denn Sie zahlen einen festen Preis je Tag und nicht, wie üblich, je Teilnehmer.

Der Tagessatz hängt von verschiedenen Faktoren wie der individuellen Anpassung des Seminars an Ihre Bedürfnisse, dem Dozentenhonorar und ähnlichem ab. Sie haben „nur“ ein bestimmtes Budget X zur Verfügung?

Sprechen Sie mit uns. Wir finden eine auf Sie zugeschnittene Lösung.

05

IHRE HERAUSFORDERUNG: **SICHERHEIT FÜR IHRE MITARBEITER**

Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter auf Seminare und Weiterbildungen schicken – noch vor einem Jahr eine Selbstverständlichkeit für alle erfolgs- und entwicklungsorientierten Unternehmen.

Leider hat die Corona-Krise uns aus gutem Grund die Selbstverständlichkeit beruflichen Reisens genommen.

Blieben als Alternative also ausschließlich digitale Formate?

05

DIE SPRENGNETTER LÖSUNG: ZU HAUSE BLEIBEN ...?

Nein. Sowohl Hybrid-Formen sind möglich als auch reine Inhouse-Schulungen, bei denen der Referent zu Ihnen ins Haus kommt.

Dies gibt Ihren Mitarbeitern die größtmögliche Sicherheit und verschafft ihnen zudem den Wettbewerbsvorteil, den Lernen in vertrauter Umgebung mit sich bringt.

photo from Binyamin Mellish by pexels



06

AUF EINEN BLICK: **IHRE INHOUSE VORTEILE**

Sachkundenachweis / Weiterbildungsnachweis

Die Weiterbildungen der Sprengnetter Akademie sind so konzipiert, dass Ihre Mitarbeiter die Stunden für den Sachkundenachweis anrechnen können. Darüber hinaus gibt es diverse Inhalte, nach deren erfolgreicher Teilnahme Sie ein Zertifikat und auch ein Gütesiegel erhalten.

Flexible Themenwahl

Unsere Inhouse-Schulungen decken jedes Thema aus dem Immobiliensektor bzw. der Immobilien-Wertermittlung ab. Individuelle Inhouse-Schulungen werden Ihren Vorgaben und Anforderungen entsprechend konzipiert.

Qualifizierte Referenten

Dank unseres großen Netzwerks, das aus über 150 Trainern, Coaches und Beratern besteht (viele davon leben das Prinzip „aus der Praxis, für die Praxis“), bieten wir Ihnen jederzeit den passenden Referenten für Ihre Inhouse-Schulung an.

Zugeschnittene Unterlagen

Begleitend zu Ihrer Inhouse-Schulung erhalten Sie individuelle Unterlagen, die unsere Referenten auf die Anforderungen und Bedürfnisse Ihres Unternehmens abstimmen.

Individuelle Veranstaltungsgestaltung

Schulungsform wie auch -Dauer legen Sie bei unseren Inhouse-Schulungen individuell fest. Wir bieten Ihnen klassische Fachvorträge, interaktive Workshops, digitale Konferenzen oder maßgeschneiderte Schulungsprogramme in Ihrem Unternehmen an.

Kosten sparen

Mit Inhouse-Schulungen können Sie Ihre Weiterbildungskosten deutlich reduzieren: Reisekosten, Hotelkosten etc. sind hinfällig.



Robin Drews

Account Manager Real Estate
r.drews@sprengetter.de
T 02641 9130 1075

Bettina Weidenbach

Account Managerin Real Estate
b.weidenbach@sprengetter.de
T 02641 9130 1093

Stefan Münch

Account Manager Real Estate
s.muench@sprengetter.de
T 02641 9130 1135

Vanessa Kuhl

Account Managerin Real Estate
v.kuhl@sprengetter.de
T 02641 9130 1255

Payam Yousefi

Account Manager Real Estate
p.yousefi@sprengetter.de
T 02641 9130 1058

Karlheinz Gockel

Vertriebsleiter Real Estate
k.gockel@sprengetter.de
T 02641 9130 1101

Sprengetter Real Estate Services GmbH

Sprengetter-Campus 1
53474 Bad Neuenahr-Ahrweiler

T +49 (0) 2641 9130 4000
F +49 (0) 2641 9130 1010

akademie@sprengetter.de
www.sprengetter.de

Die Sprengetter Real Estate Services GmbH ist Teil der Sprengetter Unternehmensgruppe.

Geschäftsführer:
Jan Sprengetter, Andreas Kadler
Amtsgericht Koblenz, HRB 27814
Gerichtsstand Bad Neuenahr-Ahrweiler